

# IONOS

ISG Provider Lens

2022 Quadrant

Public Cloud - Solutions and Services

Hyperscale Infrastructure and Platform Services

Leader, Germany



Fiche d'informations

# Programme IONOS ISV Partner

## Proposez votre solution SaaS directement depuis le Cloud

Développez votre activité d'éditeur de logiciels indépendant (ISV) en élargissant votre gamme de services et offrez des solutions en tant que service innovantes. Notre programme de partenariat vous permet de bénéficier de ressources Cloud, d'accélérer la mise sur le marché et d'augmenter l'évolutivité de vos ventes de logiciels grâce à nos compétences commerciales et celles de nos entreprises partenaires.

En tant que partenaire ISV, vous avez la possibilité de commercialiser vos produits avec notre accompagnement, sur la base de notre Cloud. Vous pouvez ainsi proposer à vos clients potentiels et partenaires de services gérés d'utiliser vos produits logiciels dans un environnement Cloud souverain et performant.

**Faites passer votre entreprise au niveau supérieur !  
Avec IONOS, votre partenaire digital.**

## Vos avantages



### Conformité au RGPD

Offrez à vos clients un Cloud 100 % conforme au RGPD, avec une protection maximale contre le CLOUD Act américain.



### Outils et ressources

Nous ouvrons la voie du succès commercial à vos équipes grâce à divers outils, supports marketing et autres documentations.



### Soutien aux ventes

Augmentez votre chiffre d'affaires grâce aux fonds de développement marketing (MDF), au soutien pour l'acquisition de nouveaux clients ou à des remises exceptionnelles.



### Essai gratuit

Testez gratuitement les ressources IONOS. Créez votre propre data center virtuel en quelques minutes par simple glisser-déposer grâce à notre DCD intuitif.



### Communautés

Développez vos compétences et votre réseau grâce à nos communautés DevOps, ISV et Channel.



### Formations

Obtenez des certifications, restez à jour avec notre technologie et découvrez comment positionner votre produit avec IONOS pour favoriser votre réussite.

# Structure du programme IONOS ISV Partner

Notre programme de partenariat destiné aux ISV est divisé en deux catégories : ISV SaaS (Software as a Service) et ISV BYOL (Bring Your Own License). Pour un maximum de flexibilité dans le positionnement de vos produits, les deux catégories peuvent être combinées.

## ISV SaaS (Software as a Service)

En tant que partenaire ISV SaaS, vous disposez de charges de travail Cloud pour vos produits logiciels sur notre plateforme. Proposez vos services SaaS sur le Cloud en collaboration avec IONOS pour plus de succès.

## ISV BYOL (Bring Your Own Licence)

En tant que partenaire ISV BYOL, vous pouvez profiter de l'influence de IONOS et de nos partenaires pour vos activités commerciales. Avec notre soutien, fournissez vos propres solutions logicielles aux clients qui utilisent déjà ou vont utiliser les ressources du Cloud IONOS.

## ISV SaaS et BYOL

Combinez les avantages des deux catégories en utilisant le modèle le plus avantageux, en fonction de vos produits et de vos groupes cibles. Par exemple, lancez-vous rapidement dans un partenariat BYOL avant d'effectuer une migration plus complexe de vos produits SaaS vers le Cloud IONOS.

## 4 niveaux d'adhésion

Vous bénéficiez de prestations différentes selon le type et l'étendue de la collaboration.

### Business

Nous vous soutenons dans le développement de votre portefeuille de logiciels vers un modèle SaaS, y compris avec des outils de modernisation et un soutien pour le développement de votre marque.

### Silver

Nous vous offrons des conditions préférentielles pour les produits IaaS et PaaS et vous pouvez participer à des activités de go-to-market conjointes et financées par IONOS.

### Gold

Nous nous concentrons sur la croissance de votre portefeuille SaaS. Pour cela, nous vous proposons des activités plus étendues, des révisions trimestrielles, une plus grande variété de services à valeur ajoutée, ainsi que des interlocuteurs IONOS dédiés.

### Platinum

Nos partenaires Platinum travaillent en collaboration encore plus étroite avec IONOS et bénéficient de nombreux avantages et possibilités d'assistance. En plus des interlocuteurs dédiés et spécialisés, vous bénéficiez de toute notre force de vente, de notre savoir-faire marketing ainsi que d'une grande flexibilité dans la conception de notre IaaS.

## Rejoignez le programme IONOS ISV Partner !

### Vos interlocuteurs

Gabrielle Balleyguier | Senior Account Manager France | [gabrielle.balleyguier@ionos.com](mailto:gabrielle.balleyguier@ionos.com)  
Thomas Brown | Senior Channel Account Manager France | [thomas.brown@ionos.com](mailto:thomas.brown@ionos.com)



Devenez partenaire et profitez de tous les avantages IONOS.  
[cloud.ionos.fr/partenaires/isv](https://cloud.ionos.fr/partenaires/isv)



01 79 36 38 00



[sales-cloud@ionos.fr](mailto:sales-cloud@ionos.fr)



[cloud.ionos.fr](https://cloud.ionos.fr)

# IONOS